

## Seminarplan

### **S-ZAF4 / Modul 4: Vertriebstraining** **12.12. – 13.12.2019**

12.12.2019

09:00 – 10:30 Uhr

11:00 – 12:30 Uhr

- **Signalerkennung in den Beratungsthemen für Agrarkunden**
- **Strukturierte Analyse / Ganzheitliche bzw. Genossenschaftliche Beratung für Agrarkunden**

13:30 – 15:00 Uhr

15:30 – 17:00 Uhr

- **Gesprächstraining (Analysegespräche)**

13.12.2019

08:30 – 10:00 Uhr

10:30 – 12:00 Uhr

- **Initiative Kundenansprache (Motive, Umsetzung)**
- **Zielgruppenorientierte Angebotspräsentation und Kundennutzenargumentation**

13:00 – 14:30 Uhr

15:00 – 16:30 Uhr

- **Gesprächstraining (Angebotsgespräche)**

Anne Dirksen  
Leiterin Sachgebiet Familie und Betrieb / Sozioökonomische Beratung  
Landwirtschaftskammer Niedersachsen

Hans-Peter Dick  
Dozent / Trainer  
GAW Rastede

Jochen Hullmann  
Zertifizierter Agrarfinanzberater  
Raiffeisenbank Butjadingen-Abbehausen eG